

Técnicas de Vendas Imobiliárias

Dirigido a:

Mediadores e Angariadores Imobiliários e outros intervenientes no sector imobiliário.

Objectivos:

Este curso tem como objectivos dotar os participantes de conhecimentos, atitudes e competências em áreas nucleares à actividade de Avaliação Imobiliária

Conteúdos Programáticos:

Introdução à Avaliação Imobiliária;
Valor do Imóvel - Análise Crítica do conceito;
Tipologia dos imóveis para efeitos de valoração;
Métodos de valoração;
Estudos de Caso;

Métodos Pedagógicos

Exposições e debates, conduzidos pelo formador.
Estudos de Caso e trabalhos em sub-grupos.
Partilha de experiências entre os participantes.

Modalidade de Formação

Formação profissional Contínua/e Actualização

N.º dias
5 dias

N.º horas
20 Horas

Horário
19:30 - 23:30

Valor:

100 € (isento do pagamento do IVA ao abrigo do Artigo n.º 9 do CIVA)

Estão incluídos os materiais pedagógicos assim como a emissão do certificado de formação profissional.
A realização deste curso depende do número mínimo de inscrições.

